



مقاله پژوهشی

مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی بیشتر، سرعت تعديل اهرم کمتر: یک واقعیت؟^۱

محمد رضا عباس‌زاده^۲، محمود لاری دشت بیاض^۳، اعظم پوریوسف^۴

تاریخ دریافت: ۱۴۰۰/۰۵/۲۴
تاریخ پذیرش: ۱۴۰۱/۰۷/۱۹

چکیده

هدف این پژوهش بررسی تأثیر مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی (CSR) بر سرعت تعديل اهرم مالی است. بر اساس نظریه‌های متعددی نظریه علامتدهی، عدم تقارن اطلاعات، نظریه توازن پویا و... شرکتها باید که هزینه معاملاتی بیشتری دارند با سرعت کمتری به سمت اهرم هدف خود حرکت می‌کنند یا اصطلاحاً سرعت تعديل اهرم کمتری دارند. بر اساس این تئوری‌ها، برای شرکت‌هایی که از نظر شاخص‌هایی CSR/امتیاز بالاتری می‌گیرند، امکان تامین مالی از طریق اهرم بیشتر و استفاده از اهرم مالی، هزینه کمتری دارد. از این‌رو، انتظار داریم سرعت تعديل اهرم در شرکت‌هایی که الزامات CSR را رعایت می‌کنند، بیشتر باشد.

در این پژوهش نمونه‌ای شامل ۱۴ شرکت پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار ایران طی یک دوره زمانی ۸ ساله از ۱۳۹۰ تا ۱۳۹۷ مورد بررسی قرار گرفته است. برای تجزیه و تحلیل داده‌ها و آزمون فرضیه‌ها از الگوی رگرسیون چندمتغیره بر مبنای داده‌های ترکیبی استفاده شده است. ابتدا، با استفاده از GMM دو مرحله‌ای، اهرم هدف تخمین زده شده و سپس، تأثیر CSR بر سرعت تعديل اهرم بررسی گردیده است. یافته‌های پژوهش حاضر مؤید تأثیر مثبت امتیاز CSR بر سرعت تعديل اهرم است. به عبارتی CSR بر روشهای تامین مالی، هزینه‌های معاملاتی و تغییرات اهرم مؤثر است و نتایج پژوهش حاضر، از این‌اثر حمایت می‌کند. همچنین، آزمون فرضیه‌ها می‌دهد اندازه شرکت، سطح اهرم و عدم تقارن اطلاعاتی می‌توانند بر رابطه CSR و سرعت تعديل اهرم موثر باشند.

واژگان کلیدی: مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی، سرعت تعديل اهرم، عدم تقارن اطلاعاتی.

طبقه‌بندی موضوعی: I39, M40, L25

۱. کد DOI مقاله: 10.22051/JFM.2022.37286.2584

۲. دانشیار، گروه حسابداری، دانشکده علوم اداری و اقتصادی، دانشگاه فردوسی مشهد، مشهد، ایران. نویسنده مسئول.

Email: Abass33@um.ac.ir

۳. دانشیار، گروه حسابداری، دانشکده علوم اداری و اقتصادی، دانشگاه فردوسی مشهد، مشهد، ایران.

Email: m.lari@um.ac.ir

۴. استادیار، گروه حسابداری، دانشگاه پیام‌نور، ایران.

Email: pouryousof@pnu.ac.ir

مقدمه

نظریه‌های موجود در خصوص ساختار سرمایه نشان می‌دهد که عدم تقارن اطلاعات، عامل مهمی برای تنظیم اهرم بهینه است. این نظریه‌ها بعد از نظریه "عدم ارتباط ساختار سرمایه" که توسط میلر و موگلیانی^۱ (۱۹۵۸) مطرح شد، رشد قابل توجهی در خصوص بررسی عوامل مؤثر بر نسبت بدهی شرکت‌ها داشتند. به عنوان مثال، مايرز^۲ (۱۹۸۴) و مايرز و ماجلوف^۳ (۱۹۸۴) نشان می‌دهند که شرکت‌ها با عدم تقارن اطلاعاتی بالا با هزینه‌های تأمین مالی خارجی بیشتری روپرتو هستند. نظریه عالمت‌دهی در مورد ساختار سرمایه نشان می‌دهد که بازار سهام به طور مثبت (منفی) نسبت به اعلام بدهی (سهام) واکنش نشان می‌دهد (راس^۴، ۱۹۷۷؛ نو^۵، ۱۹۸۸). علاوه بر این، نظریه توازن پویا به شرکتها اجازه می‌دهد توازن بین ساختار مالی بهینه نشده و هزینه‌های تعديل اهرم را در نظر بگیرند (گلدنشتاین و همکاران^۶، ۲۰۰۱؛ فلانتری و رنجان^۷، ۲۰۰۶ و استروبلاف^۸، ۲۰۰۷). در این تئوری فرض می‌شود شرکت‌ها برای رسیدن به ساختار بهینه سرمایه، منافع بدهی مازاد (مانند سپر مالیاتی و جلوگیری از مشکل گردش پول آزاد) را با هزینه‌های آن (مثل هزینه ورشکستگی) متعادل کنند (بارسلی و اسمیت^۹، ۱۹۹۹؛ هوکیمیان و همکاران^{۱۰}، ۲۰۰۱، اوزکین^{۱۱}، ۲۰۰۱، چن و همکاران^{۱۲}، ۲۰۰۱، ۲۰۰۶؛ فلانتری و رنجان، ۲۰۰۸؛ آنتونیوو و همکاران^{۱۳}، ۲۰۰۸؛ تیتمان و تیپلیکو^{۱۴}، ۲۰۰۷؛ هانگ و ریتر^{۱۵}، ۲۰۰۹). بنابراین، طبق این نظریه شرکت‌هایی که هزینه‌های معاملاتی بالاتری دارند، تمایل دارند نسبت‌های اهرمی خود را با سرعت کمتری نسبت به اهداف خود تعديل کنند. تمرکز مطالعات اخیر در خصوص انتخاب ساختار سرمایه، به عوامل مؤثر بر سرعت تعديل اهرم^{۱۶} می‌باشد. برخی از این عوامل شامل ویژگی‌های صنعت و همچنین، مازاد و کسری وجود نقد (اسمیت و همکاران، ۲۰۱۵)؛ ویژگی‌های شرکت (فیتزگرالد^{۱۷}، ۲۰۱۹)؛ تاثیر جریان‌های نقدی و متغیرهای محدودیت تأمین مالی و موقعیت سنجی بازار (فالکندر و همکاران^{۱۸}، ۲۰۱۲)؛ ارزش‌گذاری نادرست قیمت سهام (وار

-
1. Modigliani and Miller
 2. Myers & Stewart
 3. Myers & Majluf
 4. Ross
 5. Noe
 6. Goldstein, Nengjiu & Leland
 7. Flannery & Rangan
 8. Strebulaev
 9. Barclay & Smith
 10. Hovakimian & Li
 11. Oztekin & Flannery
 12. Chen, Hong, Stein & Jeremy
 13. Antoniou, Guney & Paudyal
 14. Titman & Wessel
 15. Huang & Ritter
 16. Speed of leverage adjustment
 17. Fitzgerald & Ryan
 18. Faulkender, Flannery, Hankins, Watson & Jason

و همکاران^۱ (۲۰۱۲)، بدھی (دیوز و همکاران^۲ ۲۰۱۷)، چرخه عمر (کاسترو و همکاران^۳ ۲۰۱۶)؛ سازوکارهای حاکمیت شرکتی (ناظمی اردکانی و زارع، ۲۰۱۶)؛ آنتروپی صورت‌های مالی (تائی نقدنگاری و همکاران، ۱۳۹۷)؛ سودآوری شرکت، صرفجویی‌های مالیاتی و فرصت‌های رشد (تویل^۴، ۲۰۲۰)؛ ارتباطات بانکی در قراردادهای بدھی (ای و همکاران^۵ ۲۰۱۷) و علامت‌های مثبت و منفی در رتبه‌بندی استاندارد و پورز^۶ (سمانیگو-مدینا، ۲۰۱۹).

اهمیت مباحث اجتماعی و مطرح شدن مسئولیت‌های اجتماعی به عنوان یکی از مهمترین شاخص‌های عملکرد شرکتها، بر اهمیت بررسی تاثیر امتیاز مسئولیت‌های اجتماعی شرکتها بر سرعت تعديل اهرم، صحه می‌گذارد. گزارش مسئولیت‌پذیری اجتماعی، کاهش توزیع نامتقارن اطلاعات در میان اشخاص درونی و بیرونی سازمان و کاهش عدمتقارن اطلاعاتی و بهبود عملکرد را به دنبال دارد. اتیگ و همکاران^۷ (۲۰۱۴) گزارش نمودند مسئولیت‌های اجتماعی می‌تواند اصطکاک‌های بازار یک شرکت را کاهش دهد و در نتیجه، بر شکاف بین هزینه‌های تامین مالی داخلی و خارجی از طریق کاهش عدمتقارن اطلاعاتی و کاهش هزینه‌های نمایندگی و به طور کلی، بر ساختار سرمایه تأثیر بگذارد. به عبارت دیگر، مسئولیت‌های اجتماعی می‌تواند به عنوان منبعی برای تامین محسوب شود و از این طریق، بر تصمیمات تامین مالی و به طور کلی، تنظیم ساختار سرمایه بهینه و در نتیجه، سرعت تعديل اهرم تأثیر گذارد.

در مقاله حاضر، تأثیر مسئولیت‌های اجتماعی بر سرعت تعديل اهرم بررسی شده است. از آنجا که انتظار می‌رود متغیرهای اندازه شرکت، سطح اهرم و عدمتقارن اطلاعاتی بر این رابطه موثر باشد، تأثیر تعديل‌کنندگی این سه متغیر بر رابطه مسئولیت‌های اجتماعی و سرعت تعديل اهرم نیز بررسی شده است. دانش‌افزایی مقاله حاضر از چند جنبه قابل بحث است. اول، متون و شواهد تجربی در خصوص تعديل ساختار سرمایه را توسعه می‌دهد. دوم، اولین مطالعه ایی است که تأثیر مسئولیت‌های اجتماعی بر سرعت تعديل اهرم را بررسی نموده است و شواهدی درباره تأثیر مسئولیت‌های اجتماعی بر سرعت تعديل اهرم در شرکت‌های ایرانی ارائه می‌دهد. سوم، شواهدی از نقش مسئولیت‌های اجتماعی به عنوان منبع تأمین اعتبار فراهم می‌کند.

ادامه پژوهش به شرح ذیل تدوین شده است. در ابتدا، ضمن مروری بر مبانی نظری و پیشینه پژوهش، پرسشهای و فرضیه‌های پژوهش ارائه شده است. در گام بعدی، به تشریح روش‌شناسی تجربی، اندازه‌گیری متغیرها، جامعه و نمونه آماری پژوهش پرداخته شده است. سپس، یافته‌های تجربی و آزمون‌های آماری گردآوری شده است و در نهایت، خلاصه و نتیجه‌گیری ارائه شده است.

-
1. Warr, Elliott, Koeter-Kant & Oztekin
 2. Devos, Rahman & Tsang
 3. Castro, Tascón Fernández & Amor-Tapia
 4. Touil & Mamoghli
 5. Li, Wu, Xu & Tang
 6. Standard and Poor's ratings
 7. Attig, N., Cleary, S., Ghoul



مبانی نظری و مروری بر پیشینه پژوهش:

مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی، اقدامات داوطلبانه شرکتها که منعکس کننده ارزش‌های اخلاقی، الزامات قانونی بوده و هدف آن‌ها بهبود شرایط اجتماعی و یا زیست محیطی می‌باشد. اطلاعات در مورد مسئولیت‌پذیری اجتماعی به کاهش توزیع نامتقارن اطلاعات در میان اشخاص درونی و بیرونی سازمان و همچنین، کاهش نزاع بین گروه‌های مختلف کمک می‌نماید. شواهد متعددی از نقش افشاگران مسئولیت‌پذیری اجتماعی و کاهش عدم تقارن اطلاعاتی و بهبود عملکرد گزارش شده است (هانگ و همکاران^۱، ۲۰۱۳ و اتیگ و همکاران^۲، ۲۰۱۴)، چاو و همکاران^۳، ۲۰۱۴). گزارش نمودند مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی می‌تواند اصطکاک‌های بازار شرکت را کاهش دهد و در نتیجه، بر شکاف بین هزینه‌های تأمین مالی داخلی و خارجی از طریق کاهش عدم تقارن اطلاعاتی و کاهش هزینه‌های نمایندگی و به طور کلی، بر ساختار سرمایه تأثیر بگذارد.

ساختار سرمایه و تنظیم آن یکی از مسائل مهم تحلیل‌گران و پژوهش‌گران مالی بوده است. چالش اصلی مبحث ساختار سرمایه آن است که انتخاب روش‌های تأمین مالی شامل بدھی و حقوق صاحبان سهام، بر ارزش شرکت تأثیرگذار است. برای پاسخ به این سؤال، نظریات مختلفی مطرح شده است؛ از مهمترین این نظریات، نظریه توازن و سلسه مراتبی است. در نظریه توازن، تصمیمات ساختار سرمایه، مستلزم تعادل بین سپر مالیاتی (ناشی از بهره) و هزینه‌های ورشکستگی است. بر این اساس، ساختار سرمایه بهینه (یا هدف) مقداری است که منافع نهایی حاصل از سپر مالیاتی با هزینه‌های ورشکستگی نهایی برابر است و انحراف از این مقدار، کاهش ارزش شرکت را به دنبال دارد. به تعديل ساختار سرمایه برای رسیدن به مقدار اهرم هدف "سرعت تعديل" اطلاق می‌شود. تفاوت سرعت تعديل اهرم در شرکت‌های مختلف از تفاوت منافع و هزینه‌های انتشار ناشی می‌شود.

شرکت‌ها یک ساختار سرمایه بهینه منحصر به فرد ندارند، بلکه طیفی از ساختار سرمایه هدف دارند و بعد از هر تغییری در ارزش حقوق صاحبان سهام، ساختار سرمایه خود را تعديل می‌کنند. لاری و رابرتس^۴ (۲۰۰۵) نشان می‌دهد، تعديل ساختار سرمایه برای رسیدن به اهرم هدف متاثر از عواملی است که تغییر آنها اثر یکسان و متقارنی بر سرعت تعديل ندارد. سرعت تعديل به این مفهوم اشاره دارد که هر شرکتی طی هر دوره، چه مقدار از فاصله با اهرم هدف را تعديل می‌کند. بر اساس نظریه توازن ایستا، سرعت تعديل سرمایه صدرصد است، ولی در نظریه توازن پویا، سرعت تعديل کمتر از صدرصد است. زیرا در این نظریه فرض می‌شود شرکت‌ها در هر دوره، بخشی از فاصله خود با اهرم هدف را جبران می‌کنند.

بر اساس نظریه‌های متعددی نظریه علامت‌دهی، عدم تقارن اطلاعات و نظریه توازن پویا، شرکت‌هایی که هزینه معاملاتی (تأمین مالی) بیشتری دارند با سرعت کمتری به سمت اهرم هدف خود حرکت می‌کنند، یا اصطلاحاً سرعت تعديل اهرم کمتری دارند. مایرز (۱۹۸۴) و مایرز و ماجلوف (۱۹۸۴)

1. Hung, Shi & Yonxian
2. Cho, Lee & Pfeiffer
3. Leary & Roberts

نشان می‌دهند که شرکت‌ها با عدم تقارن اطلاعاتی بالا با هزینه‌های تأمین مالی خارجی بیشتری روبرو هستند. نظریه علامت‌دهی در مورد ساختار سرمایه نشان می‌دهد که بازار سهام به طور مثبت (منفی) نسبت به اعلام بدھی (سهام) واکنش نشان می‌دهد (راس، ۱۹۷۷؛ نو، ۱۹۸۸). نظریه توازن پویا به شرکتها اجازه می‌دهد توازن بین ساختار مالی بهینه نشده و هزینه‌های تعديل اهرم را در نظر بگیرند (فلانری و رنجان، ۲۰۰۶ و استروبلاف، ۲۰۰۷). در این تئوری فرض می‌شود که شرکت‌ها برای رسیدن به ساختار بهینه سرمایه، منافع بدھی مازاد (مانند سپر مالیاتی و جلوگیری از مشکل گردش پول آزاد) را با هزینه‌های آن (مثل هزینه ورشکستگی) متعادل می‌کنند. (چن، ۲۰۰۱؛ فلانری و رنجان، ۲۰۰۶؛ انتونیویو، ۲۰۰۸؛ تیتمن و تسیپلیکو، ۲۰۰۷؛ هانگ و ریتر، ۲۰۰۹).

بنابراین طبق این نظریه‌ها، شرکت‌هایی که هزینه‌های معاملاتی بالاتری دارند، تمایل دارند نسبت‌های اهرمی خود را با سرعت کمتری نسبت به اهداف خود تعديل کنند. بر اساس این تئوری‌ها، برای شرکت‌هایی که از نظر شاخص‌های مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی امتیاز بالاتری می‌گیرند، امکان تأمین مالی از طریق اهرم بیشتر و استفاده از اهرم مالی، هزینه کمتری دارد (چنگ و همکاران^۱، زو و همکاران^۲ (۲۰۱۹) تایید نمودند که مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی در افزایش تمایل تأمین‌کنندگان برای افزایش اعتبار تجاری و طراحی قراردادهای خریداران و تأمین‌کنندگان نقش دارد. هارمونی و همکاران^۳ (۲۰۱۹) گزارش کردند افسای مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی نقش مهمی در کاهش عدم تقارن اطلاعات و بهبود شفافیت در مورد فعالیت‌های محیطی، اجتماعی و حاکمیتی شرکت‌ها دارد و نسبت‌های اهرم با نمرات افشاگری مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی ارتباط مثبت دارند و از این رو، با افشاگری اطلاعات محیطی، اجتماعی و حاکمیتی، سطح بدھی‌های بلندمدت و کوتاه‌مدت افزایش می‌یابد. در این خصوص، تاسکون و همکاران^۴ (۲۰۲۰) نیز تأثیر هزینه‌های معاملات زیست محیطی بر سرعت تعديل اهرم مالی را در شرکت‌های اروپایی بررسی نمود. یافته‌ها حاکی از این است که سرعت تعديل اهرم برای فرستنده‌های کربن کندر است. این نتایج نشان می‌دهد که انتشار کربن با هزینه‌های معاملاتی بالاتر همراه است. افلاطونی و همکاران (۱۳۹۶) در بررسی شرکت‌های ایرانی دریافتند با افزایش کیفیت افشاء، سرعت تعديل ساختار سرمایه افزایش می‌یابد. با توجه به مبانی نظری و تجربی بیان شده، انتظار بر این است سرعت تعديل اهرم در شرکت‌هایی که الزامات مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی را رعایت می‌کنند، بیشتر باشد.

در مطالعاتی که تأثیر هزینه‌های تعديل بر سرعت تعديل اهرم را بررسی نموده‌اند، از معیارهای متعددی برای هزینه‌های تعديل استفاده کرده‌اند. این معیارها می‌توانند بر سرعت تعديل اهرم در شرکت‌های دارای اهرم بالا و اهرم پایین تأثیر بگذارند. به عنوان مثال، بیون^۵ (۲۰۰۸) دریافت که شرکت‌هایی که اهرم آنها بیشتر (کمتر)

-
1. Chang, Xu, Yang & Yung
 2. Xu, Wu & Dao
 3. Hamrouni, Boussaada & Toumi
 4. Tascon, Castro, Fernandez-Cuesta & Castano
 5. Byoun



از اهرم هدف است، وقتی با مازاد (کسری) وجه نقد مواجه می‌شوند، سریعتر به سمت اهرم هدف خود حرکت می‌کنند. این نتیجه در بررسی کوانگ^۱ (۲۰۱۲) نیز تایید شد. موخرجی و وانگ^۲ (۲۰۱۳) از تاثیر انحراف از اهرم هدف بر سرعت تعديل اهرم، عدم تقارن سرعت تعديل را نتیجه گرفت. آنها دریافتند که سرعت تعديل اهرم در شرکت‌های دارای اهرم زیاد، بیشتر است. زیرا هزینه عدم تعديل اهرم، با افزایش نرخ بدھی افزایش می‌یابد. جذابیت بدھی به عنوان منبع تأمین اعتبار به خاطر مزیت مالیاتی آن است. از این رو، انگیزه شرکت‌ها برای تعديل ساختار سرمایه، تعادل بین هزینه و مزایای بدھی است. جانگ^۳ (۲۰۲۰) نیز یک مدل ساختار سرمایه پویا مستمر را بررسی نمودند که در آن یک شرکت می‌تواند به طور مداوم ساختار سرمایه خود را تعديل کند. برخلاف مدل‌های قبلی، صاحبان سهام و بدھی و بازارهای سهام و بدھی را ناهمگن در نظر گرفته شد و نتایج نشان داد که سود سهام و بازده آتی بازار بدھی بر سیاست صدور بدھی شرکت و سرعت تعديل اهرم تأثیر می‌گذارد، و این اثر برای شرکت‌هایی که ریسک بیشتری دارند قوی‌تر است. در بررسی شرکت‌های ایرانی نیز رامشه و همکاران (۱۳۹۵) نشان دادند در شرکت‌های دارای اهرم مالی بالاتر از اهرم هدف و دارای کسری وجود نقد، سرعت تعديل ساختار سرمایه بیشتر است. با توجه به مبانی نظری و تجربی بیان شده، انتظار می‌رود در شرکت‌های با اهرم بالاتر، رابطه مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی و سرعت تعديل اهرم بیشتر باشد.

شرکت‌های بزرگتر ممکن است به خاطر استفاده از مقیاس‌های اقتصادی، محدودیت کمتری از لحاظ هزینه‌های معاملاتی داشته باشند. تاسکون (۲۰۲۰) نشان می‌دهد که شرکت‌های انتشاردهنده کریم با هزینه‌های معاملاتی بالاتر همراه است. با این وجود، در برخی موارد این اثر تعديل شده است، مثلاً وقتی شرکت‌های بزرگتر برای بخش بزرگی از هزینه‌های معاملات خود از مقیاس اقتصادی بهره می‌برند. با توجه به مبانی نظری و تجربی بیان شده، انتظار بر این است در شرکت‌های کوچک‌تر، رابطه مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی و سرعت تعديل اهرم بیشتر باشد.

برخی سوابق پژوهش و نظری (نظیر چنگ و همکاران، ۲۰۲۰) نشان می‌دهد عملکرد بهتر مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی سهم بدھی عمومی را از کل بدھی افزایش می‌دهد و این تأثیر برای شرکت‌هایی که هزینه‌های نمایندگی و عدم تقارن اطلاعات بالایی دارند، قوی‌تر است. طبق این استدلال، مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکت با کاهش این اصطکاک‌ها، ساختار بدھی را هدایت می‌کند. در این خصوص، تحقیقات به نتایج ضد و نقیضی رسیده است. جانگ و همکاران (۲۰۲۰) رابطه سرعت تعديل اهرم با توجه به عدم تقارن اطلاعات و اهرم بیش از حد را بررسی نمودند. آنها سرعت تعديل اهرم را با توجه به حضور تقارن اطلاعات با استفاده از داده‌های سطح خرد بررسی نمودند. در مطالعات قبلی، ناهمگنی ضریب سرعت تعديل اهرم از طریق مدل‌سازی آن به عنوان یکتابع غیر پارامتری از تقارن اطلاعات و دیگر ویژگی‌های شرکت بررسی شده است. نتایج این بررسی نشان داد که شرکت‌های چینی اهداف اهرمی دارند

1. Cuong

2. Mukherjee & Wang

3. Jung, Yn & Zeng

و سرعت تعديل با افزایش عدم تقارن اطلاعات کاهش می‌یابد. شیخ^۱ (۲۰۱۸) نیز گزارش نمود در شرایط رقبت بالا در بازار محصولات، امتیاز مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی بر سطح اهرم شرکت تاثیر منفی دارد. در پژوهش حاضر، با استفاده از استدلال چنگ و همکاران (۲۰۲۰) انتظار می‌رود در شرکتهای با عدم تقارن بیشتر، رابطه مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی و سرعت تعديل اهرم بیشتر باشد.

فرضیه‌ها یا پرسش‌های پژوهش

فرضیه اول: مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی بر سرعت تعديل اهرم تاثیر مثبت و معنی‌داری دارد.

فرضیه دوم: در شرکتهای با اهرم بیشتر، تاثیر مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی بر سرعت تعديل اهرم مشهودتر است.

فرضیه سوم: در شرکتهای کوچکتر، تاثیر مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی بر سرعت تعديل اهرم مشهودتر است.

فرضیه چهارم: در شرکتهای با عدم تقارن بیشتر، تاثیر امتیاز مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی بر سرعت تعديل اهرم مشهودتر است.

روش شناسی پژوهش:

پژوهش حاضر از نظر فرآیند اجرا (نوع داده‌ها)، کمی؛ از نظر نتیجه اجرا، کاربردی؛ از نظر هدف اجرا، پژوهشی - تحلیلی؛ از نظر منطق اجرا، قیاسی - استقرایی و از نظر زمانی، پس‌رویدادی است. داده‌ها به روش سندکاوی و از طریق نرم‌افزار رهاورد نوین و مطالعه صورتهای مالی حسابرسی شده شرکتهای پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران جمع‌آوری شده است.

جامعه و نمونه

جامعه به روش حذف نظاممند و بر اساس شرکتهایی که واجد شرایط زیر باشند انتخاب شده است:

- در گروه شرکت‌های سرمایه‌گذاری، واسطه‌گرهای مالی، هلدینگ، بانک، بیمه و لیزینگ نباشند،
- طی سال‌های مذکور، تغییر فعالیت یا تغییر سال مالی نداشته باشد،
- طی سال‌های مذکور در عضویت بورس اوراق بهادار باشد،
- اطلاعات مورد نیاز برای محاسبه متغیرهای پژوهش در دسترس باشد،
- وقفه معاملاتی کمتر از سه ماه داشته باشند،
- تعداد شرکتها در هر صنعت حداقل ۱۰ شرکت باشد.

پس از اعمال محدودیت‌های بیان شده که در جدول ۱ مستند شده است، تعداد ۸۵ شرکت به عنوان نمونه پژوهش انتخاب شده‌اند.

جدول ۱. غربالگری شرکتهای نمونه

تعداد	شرح
۵۹۹	کل شرکتهای فعال در سال ۹۷
۷۶-	شرکتهایی که بعد از سال ۸۸ پذیرش شده اند
۵۵-	وقفه معاملاتی بیشتر از ۳ ماه
۱۲-	تغییر سال مالی
۳۸-	لغو پذیرش
۱۶۱-	سرمایه‌گذاری، واسطه گرهای مالی، هدایتگر، بانک، بیمه و لیزینگ
۱۰۹-	صنایع غیر مرتبط
۶۳-	عدم دسترسی به اطلاعات مورد تیاز و محدودیت تعداد شرکتهای صنعت
۸۵	تعداد شرکتهای باقیمانده

مدل‌های آزمون و فرضیه‌های پژوهش

به منظور بررسی تأثیر CSR بر سرعت تعديل اهرم (فرضیه اول)، از مدل زیر استفاده شده است:

$$\Delta Lev_{it} = \alpha_0 + \alpha_1 LevDev_{it} + \alpha_2 CSR_{it} + \alpha_3 CSR_{it}(LevDev_{it}) + \varepsilon_{it} \quad (1)$$

که در آن $\Delta Lev_{i,t}$ معرف تغییرات اهرم مالی دوره جاری نسبت به دوره گذشته است و $LevDev_{i,t}$ شکاف بین نسبت اهرم هدف و اهرم واقعی است. مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی معرف شاخص مسئولیت‌پذیری اجتماعی و به صورت، متغیر ساختگی است؛ به این صورت که اگر شرکت دارای شاخص مطلوب مسئولیت‌پذیری اجتماعی باشد عدد ۱ و در غیر این صورت، عدد ۰ به آن اختصاص می‌یابد. به منظور بررسی تأثیر سطح اهرم بر رابطه مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی و سرعت تعديل اهرم (فرضیه دوم)، از مدل رابطه ۲ استفاده شده است:

$$\Delta Lev_{it} = \alpha_0 + \alpha_1 (CSR_{it})(L_{it}^{blow})(LevDev_{it}) + \alpha_2 (CSR_{it})(L_{it}^{abovs})(LevDev_{it}) + \varepsilon_{it} \quad (2)$$

در مدل فوق L_{it}^{blow} متغیر ساختگی است که اگر اهرم مالی شرکت کمتر از اهرم هدف باشد عدد ۱ و در غیر این صورت عدد ۰ به آن اختصاص می‌یابد. به همین ترتیب L_{it}^{abovs} متغیر ساختگی است که اگر اهرم مالی شرکت بیشتر از اهرم هدف باشد عدد ۱ و در غیر این صورت، عدد ۰ به آن اختصاص داده می‌شود.

به منظور بررسی تأثیر اندازه شرکت بر رابطه مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی و سرعت تعديل اهرم (فرضیه سوم)، از مدل رابطه ۳ استفاده شده است:

$$\alpha_2 (CSR_{it})(S_{it}^{abovs})(LevDev_{it}) + \varepsilon_{it} \quad \Delta Lev_{it} = \alpha_0 + \alpha_1 (CSR_{it})(S_{it}^{blow})(LevDev_{it}) \quad (3)$$

در مدل فوق S_{it}^{blow} متغیر ساختگی است که اگر اندازه شرکت کمتر از میانه باشد عدد ۱ و در غیر این صورت، عدد ۰ به آن اختصاص می‌یابد. به همین ترتیب S_{it}^{abovs} متغیر ساختگی است که اگر اندازه شرکت بیشتر از میانه باشد عدد ۱ و در غیر این صورت، عدد ۰ به آن اختصاص داده می‌شود.

به منظور بررسی تأثیر عدم تقارن اطلاعاتی بر رابطه مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی و سرعت تعديل اهرم (فرضیه چهارم)، از مدل رابطه ۴ استفاده شده است.

رابطه (۴)

$$\Delta Lev_{it} = \alpha_0 + \alpha_1(CSR_{it})(A_{it}^{blow})(LevDev_{it}) + \alpha_2(CSR_{it})(A_{it}^{abovs})(LevDev_{it}) + \varepsilon_{it}$$

در مدل فوق A_{it}^{blow} متغیر ساختگی است که اگر شکاف قیمت‌های سهام شرکت کمتر از میانه باشد عدد ۱ و در غیر این صورت، عدد ۰ به آن اختصاص می‌یابد. به همین ترتیب، A_{it}^{abovs} متغیر ساختگی است که اگر شکاف قیمت‌های سهام شرکت بیشتر از اهرم هدف باشد عدد ۱ و در غیر این صورت، عدد ۰ به آن اختصاص داده می‌شود.

از آنجا که عملکرد اجتماعی در صنایع و سالهای مختلف، با توجه به اثرات اجتماعی و محیطی هر صنعت یا توجه اجتماعی و قوانین هر صنعت یا در سالهای خاصی، متفاوت است؛ در تمام مدل‌های تحقیق، اثرات سال و صنعت به صورت ثابت و از طریق متغیرهای مجازی $\sum \alpha_t ind$ و $\sum \alpha_t year$ کنترل شده است. از آنجا که تعداد شرکتهای صنعت باید حداقل ۱۰ شرکت باشد، صنایع ثبت شده در بازار بورس ایران، به شرح جدول زیر در غالب ۸ صنعت (بر اساس آزمون حساسیت) ترکیب شدند.

جدول ۲. ترکیب صنایع

کد	صنایع ترکیب شده	کد	صنایع ترکیب شده
۱	دستگاه‌های برقی و ماشین‌آلات	۵	کانی غیرفلزی و کاشی و سرامیک
۲	خودرو و قطعات	۶	شیمیابی و فراوردهای نفتی
۳	دارویی	۷	قند و شکر و غذایی به جز قند و شکر
۴	سیمان، آهک و کج	۸	فلزات اساسی و استخراج کانی‌های فلزی

متغیرها و نحوه اندازه‌گیری آنها

سرعت تعديل ساختار سرمایه: متغیر وابسته

پیرو ادبیات موجود (مانند فلنری و رنگان، ۲۰۰۶؛ هوانگ و ریتر، ۲۰۰۹؛ فالکندر و همکاران، ۲۰۰۹ وار و همکاران، ۲۰۱۲) به منظور اندازه‌گیری سرعت تعديل ساختار سرمایه از مدل تعديل جزئی ساختار سرمایه که براساس تئوری توازن پویا^۱ تدوین شده، استفاده شده است. بر اساس این مدل، شرکت‌ها دارای یک ساختار سرمایه هدف هستند و تلاش می‌کنند با برقراری موازنۀ بین هزینه انحراف از ساختار سرمایه هدف و هزینه دستیابی به ساختار سرمایه هدف به سمت آن حرکت کنند، به گونه‌ای که بیشترین ارزش برای شرکت حاصل گردد. مدل تعديل جزئی ساختار سرمایه به شرح ذیل می‌باشد.

$$Lev_{it} - Lev_{it-1} = \lambda(Lev_{it}^* - Lev_{it-1}) + \varepsilon_{it} \quad (5)$$

در مدل فوق، Lev_{it} و Lev_{it-1} به ترتیب نماد اهرم واقعی شرکت i در سال t و سال $t-1$ معرف اهرم هدف شرکت i در سال t ، $Lev_{it}^* - Lev_{it-1}$ نشان‌دهنده انحراف از اهرم هدف، λ بیانگر سرعت حرکت شرکت‌ها به سمت اهرم هدف (به صورت سالانه) و ε_{it} جزء اخلال مدل می‌باشد. مدل تعديل جزئی ساختار سرمایه بر این فرض استوار است که نسبت ساختار سرمایه شرکت‌ها در ابتدا از نسبت هدف انحراف دارد و به تدریج، در هر سال به میزان λ فاصله بین اهرم واقعی و اهرم هدف کاهش می‌یابد. برای برآورد مدل فوق ابتدا نیاز است که اهرم هدف شرکت‌ها را محاسبه نمائیم؛ از آنجا که این متغیر به صورت مستقیم قابل مشاهده و اندازه‌گیری نیست. می‌توان با استفاده از متغیرهای موثر بر اهرم مالی شرکت‌ها به برآورده معمول از نسبت اهرم هدف دست یافت؛ به منظور اندازه‌گیری اهرم هدف، مطابق با بیون (۲۰۰۸)، اسمیث و همکاران^۱ (۲۰۱۵) و ژو و همکاران (۲۰۱۶) مقدار برآذش شده حاصل از برآورد رگرسیون مقطوعی سالانه زیر با استفاده از عوامل موثر بر اهرم مالی به عنوان نسبت اهرم هدف شرکت‌ها مورد استفاده قرار خواهد گرفت:

$$Lev_t = \beta X_{t-1} \quad (6)$$

در رابطه فوق Lev_t اهرم واقعی سال جاری، X_{t-1} برداری از ویژگی‌های شرکت در سال $t-1$ است که حسب ادبیات موجود، نسبت اهرم مالی شرکت‌ها عمدتاً تابعی از این عوامل است و β نیز ضریب برآورده این بردار است. مطابق با فرانک و گویال (۲۰۰۹) و ژو و همکاران (۲۰۱۶) در این پژوهش از شش عامل اصلی تعیین‌کننده ساختار سرمایه استفاده می‌شود: لگاریتم طبیعی دارایی‌ها به عنوان شاخص اندازه شرکت؛ نسبت دارایی‌های ثابت مشهود به کل دارایی‌ها که بیان گر توان شرکت جهت دریافت تسهیلات بانکی می‌باشد؛ نسبت ارزش بازار سهام به ارزش دفتری آن به عنوان شاخص فرصت‌های رشد؛ نسبت سود عملیاتی قبل از بهره و مالیات به مجموع دارایی‌ها به عنوان شاخصی از سودآوری شرکت. بر این اساس انتظار می‌رود شرکت‌های بزرگ‌تر، نسبت اهرم بالاتر داشته باشند، زیرا عدم تقارن اطلاعاتی در این شرکت‌ها پایین و تنوع بالاتر است. بنابراین، آنها نرخ بهره مطلوب‌تری جهت تأمین مالی از طریق بدھی دریافت می‌کنند. همچنانی، شرکت‌هایی که فرصت سرمایه‌گذاری بالایی دارند نیاز به بدھی بیشتری دارند.

از سوی دیگر، مایرز (۱۹۸۴) و تیتمان و ولز (۱۹۸۸) فرض می‌کنند که احتمال ورشکستگی شرکت‌های فعال در صنایع در حال رشد بیشتر است و این باعث کاهش نسبت اهرم می‌شود. دارایی‌های ثابت، توانایی شرکت را در ارائه وثیقه مناسب برای بانک‌ها می‌سنجد که باعث افزایش توانایی شرکت برای افزایش بدھی می‌شود (آنتونیو و همکاران، ۲۰۰۸). سودآوری نیز بر نسبت اهرم شرکت تأثیر می‌گذارد. طبق نظریه سلسه‌مراتب، شرکت‌ها ترجیح می‌دهند ابتدا از وجود داخلی حاصل از عملیات و پس از آن از

1. Smith, Chen & Anderson
2. Fitted value

تأمین مالی خارجی استفاده کنند، بنابراین پیش‌بینی می‌شود شرکت‌های سودآور به این دلیل که از سود انباشته خود استفاده می‌کنند دارای نسبت اهرم پایین‌تری باشند. انتظار می‌رود هنگامی که تورم بالاست، شرکت‌ها تمایل بیشتری به افزایش اهرم مالی خود داشته باشند (فرانک و گویال^۱، ۲۰۰۹؛ ژو و همکاران^۲، ۲۰۱۶). میانه اهرم شرکت‌های صنعت بوده و ویژگی‌های صنعت را که سایر عوامل خاص شرکت قادر به کنترل آن نیستند، کنترل می‌کند (فلنری و رنگان، ۲۰۰۶). با جایگذاری متغیرهای یاد شده به جای بردار X_{it-1} در رابطه (۷) مدل نسبت اهرم هدف را به شرح ذیل خواهیم داشت:

رابطه (۷)

$$Lev_{it}^* = \alpha_0 + \beta_1 Size_{it-1} + \beta_2 MTB_{it-1} + \beta_3 Tang_{it-1} + \beta_4 Profit_{it-1} + \beta_5 Infl_{it-1} \\ + \beta_6 IndLev_{it-1} + \varepsilon_{it}$$

که در آن Lev_{it}^* معرف نسبت اهرم هدف در سال t ، $Size_{it-1}$ اندازه شرکت، MTB_{it-1} نسبت ارزش بازار سهام به ارزش دفتری به عنوان شاخص فرصت‌های رشد، $Tang_{it-1}$ دارایی‌های ثابت مشهود قابل وثیقه‌گذاری شرکت، $Profit_{it-1}$ سودآوری، $Infl_{it-1}$ نرخ تورم و $IndLev_{it-1}$ میانه نسبت اهرم شرکت‌های فعال در صنعت، در سال $t-1$ می‌باشند.

مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی(CSR): متغیر مستقل

برای سنجش مسئولیت اجتماعی شرکت‌ها بر اساس مطالعاتی نظری لانیس و ریچاردسون^۳ (۲۰۱۵) از شش بعد مشتریان، کارکنان، محیط زیست، جامعه، سهامداران و حاکمیت شرکتی استفاده می‌شود. این بعد که در جدول ۳ ارائه شده است، منعکس کننده توجه شرکت به ذینفعان کلیدی هستند که تاثیر شایان توجّهی بر راهبرد شرکت دارند. در نهایت، پس از تعیین عدد برای هر سال شرکت، بعد توانایی حاکمیت شرکتی (CGOV) به شرح زیر محاسبه می‌شود:

$$Gindex = \frac{\sum_{j=1}^m d_j}{\sum_{j=1}^n H_j} \quad \text{رابطه (۸)}$$

در این رابطه d_j بیانگر کلیه اقلامی است که امتیاز یک گرفته‌اند و H_j بیانگر کلیه اقلامی است که امتیاز یک یا صفر در مورد آنها لحاظ شده است. به این ترتیب، در مورد هر شرکت شاخص توانایی حاکمیت اندازه گیری شده و در دامنه صفر تا یک قرار می‌گیرد. نهایتاً، برای رتبه‌بندی مشارکت شرکت‌ها در مسئولیت اجتماعی از الگوی رتبه‌بندی پنجک استفاده می‌شود (بنتلی و همکاران^۴، ۲۰۱۳). به این صورت که داده‌های هر بعد، به ازای هر سال-شرکت به پنج طبقه تقسیم و اعداد هر سال-شرکت بر اساس قرار گرفتن در هر طبقه، از ۱ تا ۵ رتبه‌بندی می‌شود. با

-
1. Frank & Goyal
 2. Zhou, Tan, Faff, & Zhu
 3. Lanis & Richardson
 4. Bentley, Omer & Sharp

توجه به اینکه در این پژوهش، شش بعد به منظور سنجش مسئولیت اجتماعی در نظر گرفته شد، بیشترین امتیاز هر سال-شرکت ۳۰ و کمترین امتیاز هر سال-شرکت، می‌تواند ۶ باشد. معیارهای اندازه‌گیری ابعاد مشتریان، کارکنان، جامعه، سهامداران و حاکمیت شرکتی، که تاثیری مثبت در فعالیت‌های اجتماعی دارند، به ترتیب از کمترین رقم تا بیشترین رقم، از ۱ تا ۵ امتیاز داده شد. ولی بعد محیط زیست، تاثیر منفی و محرابی بر فعالیت‌های اجتماعی دارد، به ترتیب از بیشترین رقم تا کمترین رقم، از ۱ تا ۵ امتیاز بندی می‌شود. در نهایت، مجموع امتیاز همه ابعاد ذکر شده به عنوان رتبه مشارکت شرکت در فعالیت‌های مسئولیت اجتماعی در نظر گرفته می‌شود.

جدول ۳. شاخص‌ها و نحوه اندازه‌گیری مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی

اعداد	شاخص	معیار اندازه‌گیری
مشتریان	فعالیت‌های بازاریابی، کیفیت و نوآوری	نسبت هزینه تحقیق، توسعه و تبلیغات به فروش
کارکنان	مزایا، کیفیت زندگی کاری، سلامت و ایمنی	نسبت مجموع حقوق و دستمزد و مزایا به کل کارکنان محل کار
محیط زیست	دارایی‌های فیزیکی، انتشار آلودگی	نسبت تجهیزات، ماشین آلات و املاک به کل دارایی‌ها
جامعه	حمایت‌های اجتماعی-اقتصادی	نسبت مالیات به کل دارایی‌ها
سهامداران	افزایش ثروت سهامداران	نسبت سود پس از کسر مالیات به تعداد کل سهام
حاکمیت شرکتی	مالکیت نهادی	درصد مالکیت سرمایه‌گذاران نهادی در شرکت
	تمرز مالکیت	درصد مجموع مالکیت سهام عادی، سهامداران عمدۀ ابی که بیش از ۵ درصد از سهم شرکت را دارا هستند
	مالکیت مدیریت	درصد مالکیت سهام در اختیار اعضای خانواده هیئت مدیره شرکت
	استقلال هیئت مدیره	درصد مجموع تعداد مدیران غیر موظف عضو هیئت مدیره به کل اعضای هیئت مدیره

عدم تقارن اطلاعاتی، اندازه و سطح اهرم: متغیرهای تعديل گر

معیار اصلی اندازه‌گیری عدم تقارن اطلاعاتی شکاف قیمت^۱، تفاوت (پائین‌ترین) قیمت پیشنهادی فروش و (بالاترین) قیمت پیشنهادی خرید اشاره دارد. تفاوت قیمت خرید و فروش نشان می‌دهد دو طرف معامله به اطلاعات یکسانی دسترسی نداشته و بین آنها عدم تقارن اطلاعاتی وجود دارد (چانگ و همکاران، ۲۰۱۵). به عبارت دیگر، حضور افراد ناآگاه در بازار سرمایه این امکان را فراهم می‌سازد تا سرمایه‌گذاران حرفه‌ای نرخ بازده بالاتری به دست آورند. قیمتی که بازارساز، اوراق بهادر را می‌خرد، قیمت پیشنهادی خرید و قیمتی که با آن اوراق بهادر را می‌فروشد، قیمت پیشنهادی فروش نامیده

می‌شود، اختلاف بین دو قیمت، شکاف قیمت پیشنهادی خرید و فروش خواهد بود. اگر بیشتر از یک بازارساز وجود داشته باشد، تفاوت بالاترین قیمت پیشنهادی خرید و پایین‌ترین قیمت فروش را شکاف قیمت می‌نامند (قائمی و وطن پرست، ۱۳۸۴). در این پژوهش، برای اندازه‌گیری عدمتقارن اطلاعاتی از ۲ متغیر شکاف نسبی^۱، شکاف مؤثر^۲ استفاده شده است.

$$QS = (Ask - Bid) / M \quad \text{رابطه (۹)}$$

$$ES = 2(Price - M) / M \quad \text{رابطه (۱۰)}$$

QS شکاف نسبی، Ask، بالاترین قیمت پیشنهادی خرید؛ Bid، پایین‌ترین قیمت پیشنهادی فروش؛ M میانگین روزانه قیمت‌های پیشنهادی؛ ES، شکاف موثق، Price، آخرین قیمت معامله روزانه می‌باشد. اهرم شرکت نیز مجموع بدھی‌ها در نظر گرفته شده است و با توجه به سطح اهرم هدف، به صورت متغیر ساختگی وارد مدل فرضیه دوم شده است. اندازه شرکت نیز بر اساس لگاریتم فروش (بر حسب ریال) محاسبه و با توجه به میانه، به صورت متغیر ساختگی وارد مدل فرضیه سوم شده است.

تجزیه و تحلیل داده‌ها و آزمون فرضیه‌ها:

نتایج آمار توصیفی

آمارهای توصیفی متغیرهای پژوهش و ماتریس همبستگی متغیرهای مستقل به شرح جداول ۴ و ۵ ارائه شده است.

جدول ۴. آمار توصیفی متغیرهای پژوهش

متغیرهای پیوسته تحقیق					
متغیر	میانگین	میانه	بیشینه	کمینه	انحراف استاندارد
اهرم	۰/۶۰۱	۰/۶۰۷	۱/۱۸۳	۰/۱۵۲	۰/۱۹۵
اندازه	۶/۲۲۴	۶/۱۱۴	۸/۲۷۰	۴/۹۴۴	۰/۶۶۴
فرصت رشد	۲/۲۸۴	۲/۰۱۰	۹/۸۶۸	-۶/۴۳۳	۱/۹۱۳
دارایی مشهود	۰/۳۷۰	۰/۳۳۴	۱/۱۳۵	۰/۰۳۲	۰/۲۴۶
سودآوری	۰/۱۴۵	۰/۱۱۹	۰/۵۲۲	۰/۱۱۶	۰/۱۳۲
تورم	۰/۱۸۳	۰/۱۵۶	۰/۳۴۶	۰/۰۹۰	۰/۰۹۲
میانه اهرم صنعت	۰/۶۰۰	۰/۵۹۸	۰/۷۹۷	۰/۳۳۶	۰/۰۹۵
تعییر اهرم	۰/۰۰۰	۰/۰۰۶	۰/۳۱۵	-۰/۳۲۴	۰/۱۰۱
اهرم هدف	۰/۶۰۵	۰/۶۰۲	۰/۹۷۷	۰/۲۹۷	۰/۱۱۴
مسئولیت اجتماعی	۰/۶۴۹	۰/۶۵۰	۰/۹۰۰	۰/۵۰۰	۰/۰۵۹

منبع: محاسبات پژوهش

1. Quoted spread

2. Effective spread

میانگین و میانه در مورد متغیرهای پژوهش اختلاف اندکی دارد که نشان می‌دهد متغیرهای پژوهش از توزیع مناسبی برخوردار هستند. همبستگی متغیرهای پژوهش که در جدول ۵ ارایه شده است، نشان می‌دهد بین متغیرهای پژوهش همبستگی قابل توجهی وجود ندارد.

جدول ۵. ماتریس همبستگی متغیرهای مستقل پژوهش

مستویت اجتمعتی	لهرم هدف	شکاف	لهرم	تغییر لهرم	میانه لهرم صنعت	سوداژری	دلایی مشهود	فرصت رشد	لندازه	لهرم	
-۰/۱۷۷	۰/۵۴۹	۰/۸۳۶	۰/۳۷۴	۰/۴۱۲	-۰/۴۴۰	۰/۰۰۹	-۰/۱۳۱	۰/۹۸	۱/۰۰	اهرم	
۰/۰۵۹	۰/۱۹۳	۰/۰۰۰	۰/۰۵۶	-۰/۱۳۳	۰/۰۶۶	-۰/۱۸۵	-۰/۰۱۲	۱/۰۰۰	۰/۰۹۸	لندازه	
۰/۰۵۹	-۰/۲۴۷	۰/۰۰۰	-۰/۰۶۵	-۰/۱۶۳	۰/۲۹۹	-۰/۰۹۳	۱/۰۰۰	-۰/۰۱۲	-۰/۱۳۱	فرصت رشد	
۰/۱۲۰	۰/۰۲۶	۰/۰۰۰	-۰/۰۳۴	۰/۰۰۵	-۰/۱۳۳	۱/۰۰۰	-۰/۰۹۳	-۰/۱۸۵	۰/۰۰۹	دلایی مشهود	
۰/۱۸۶	-۰/۸۱۸	۰/۰۰۰	۰/۰۴۷	-۰/۳۵۸	۱/۰۰۰	-۰/۱۳۳	۰/۲۹۹	۰/۰۶۶	۰/۴۴۰	سوداژری	
-۰/۰۰۵	۰/۷۲۷	۰/۰۰۰	-۰/۰۵۶	۱/۰۰۰	-۰/۳۵۸	۰/۰۰۵	-۰/۱۶۳	-۰/۱۳۳	۰/۴۱۲	میانه لهرم صنعت	
-۰/۰۷۹	-۰/۰۴۷	۰/۴۸۴	۱/۰۰۰	-۰/۰۵۶	۰/۰۴۷	-۰/۰۳۴	-۰/۰۶۵	۰/۰۵۶	۰/۳۷۴	تغییر لهرم	
-۰/۱۳۳	۰/۰۰۳	۱/۰۰۰	۰/۴۸۴	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰	۰/۰۰۰		شکاف	
-۰/۱۱۷	۱/۰۰۰	۰/۰۰۳	-۰/۰۴۷	۰/۷۲۷	-۰/۸۱۸	۰/۰۲۶	-۰/۲۴۷			لهرم هدف	
۱/۰۰۰	-۰/۱۱۷	-۰/۱۳۳	-۰/۰۷۹	-۰/۰۰۵	۰/۱۸۶	۰/۱۲۰	۰/۰۵۹	۰/۰۵۹	-۰/۱۷۷	مستویت اجتماعی	

منبع: محاسبات پژوهش

نتایج آزمون فرضیه‌ها

برای تخمین مدل‌های پژوهش از رگرسیون به روش خطای استاندارد مقاوم استفاده شده است. در این روش مشکلاتی نظری ناهمسانی واریانس و خودهمبستگی باقی مانده‌های مدل مرتفع می‌شود. همچنین، در مدل‌های پژوهش برای شناسایی همخطی بین متغیرهای مستقل، از معیار عامل تورم واریانس (VIF) استفاده شده است. جدول شماره ۶، نتایج تخمین مدل اول پژوهش را نشان می‌دهد.

با توجه به نتایج جدول ۶، عامل تورم واریانس کمتر از ۱۰ است ($VIF < 10$) و همبستگی قابل توجهی که بر نتایج پژوهش تاثیرگذار باشد، وجود ندارد. معنی‌داری آماره F فیشر نشان‌دهنده معنی‌داری کلی مدل‌ها در سطح ۹۹ درصد است. ضرایب آماره F والد نیز برای تمام مدل‌ها بیشتر از ۰/۰۵ است که نشان می‌دهد بین باقیمانده‌ها مشکل همسانی واریانس وجود ندارد و استفاده از روش حداقل مربعات معمولی (OLS) برای برآورد مدل مناسب است. ضریب تعیین مدل‌ها نیز نشان می‌دهد، مدل‌های پژوهش بیش از ۲۶ درصد تغییرات متغیر وابسته را تبیین می‌کنند. تغییر اثر تعاملی دارای ضریب منفی -۰/۷۶۱ می‌باشند

که آماره t مربوط به آن برابر با $-2/460$ - می باشد و با توجه به اینکه احتمال این متغیر کمتر از $0/05$ است، می توان چنین نتیجه گرفت که امتیاز مسئولیت پذیری اجتماعی شرکتی بر سرعت تعديل اهرم تاثیر مثبت و معنی داری دارد و فرضیه اول پژوهش پذیرفته می شود.

جدول ۶: نتایج تخمین مدل اول پژوهش

VIF	احتمال آماره t	خطای استاندارد	ضریب	متغیر
	$+0/026$	$2/099$	$+0/020$	عرض از مبدأ
$1/306$	$-0/000$	$13/491$	$-0/024$	شکاف اهرم
$1/471$	$+0/997$	$-0/004$	$+0/068$	مسئولیت اجتماعی
$1/112$	$+0/017$	$-2/400$	$+0/317$	اثر تعاملی CSR و شکاف اهرم
		کنترل شده		اثرات ثابت سال
		کنترل شده		اثرات ثابت صنعت
		بله		واریانس مستحکم وايت
		$-0/063$		R2 تعديل شده
		$12,343$		آماره F والد
		$0/000$		احتمال آماره F والد

*** معنی داری در سطح ۹۵ درصد

منبع: محاسبات پژوهش

جدول ۷: نتایج تخمین مدل دوم پژوهش

VIF	احتمال آماره t	خطای استاندارد	ضریب	متغیر
	$+0/004$	$-0/248$	$+0/024$	عرض از مبدأ
$1/223$	$-0/000$	$-0/049$	$-0/064$	اثر تعاملی CSR و اهرم پایین
$1/110$	$+0/003$	$2/949$	$+0/075$	اثر تعاملی CSR و اهرم بالا
		کنترل شده		اثرات ثابت سال
		کنترل شده		اثرات ثابت صنعت
		بله		واریانس مستحکم وايت
		$-0/055$		R2 تعديل شده
		$4,046$		آماره F والد
		$0/000$		احتمال آماره F والد

*** معنی داری در سطح ۹۵ درصد

منبع: محاسبات پژوهش

با توجه به نتایج جدول ۷، عامل تورم واریانس کمتر از 10 است ($vif < 10$) و همبستگی قابل توجهی که بر نتایج پژوهش تأثیرگذار باشد، وجود ندارد. معنی داری آماره F فیشر نشان دهنده معنی داری کلی مدل ها در سطح ۹۹ درصد است. ضرایب آماره F والد نیز برای تمام مدل ها بیشتر از $0/05$ است که نشان می دهد بین باقیمانده ها مشکل همسانی واریانس وجود ندارد و استفاده از روش حداقل مربعات معمولی

(OLS) برای برآورد مدل مناسب است. ضریب تعیین مدل‌های پژوهش بیش از ۵ درصد تغییرات متغیر وابسته را تبیین می‌کنند. متغیر اثر تعاملی مربور به امتیاز مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی و اهرم پایین و اهرم بالا، هر دو دارای ضریب مثبت و به ترتیب، برابر با 0.325 و 0.221 می‌باشند و از آن جا که احتمال آماره t مربوط به هر دوی این متغیرها کمتر از 0.05 است، می‌توان چنین نتیجه گرفت که اهرم شرکت بر رابطه بین امتیاز مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی و سرعت تعديل اهرم تاثیر مثبت و معنی‌داری دارد و فرضیه دوم پژوهش پذیرفته می‌شود.

جدول ۸. نتایج تخمین مدل سوم پژوهش

$Lev_{it} = \alpha_0 + \alpha_1(\text{CSR}_{it}) + \alpha_2(\text{CSR}_{it}^{\text{below}}) + \alpha_3(\text{CSR}_{it}^{\text{above}}) + \alpha_4(\text{LevDev}_{it}) + \varepsilon_{it}$					
VIF	احتمال	آماره t	خطای استاندارد	ضریب	متغیر
	۰/۸۰۸	-۰/۲۴۳	۰/۰۲۴	-۰/۰۰۶	عرض از مبدأ
۱/۰۸۰	۰/۰۰۰	۳/۸۹۹	۰/۰۸۵	** ۰/۳۳۲	اثر تعاملی CSR و اندازه پایین
۱/۱۱۳	۰/۰۰۰	۵/۴۷۵	۰/۰۵۰	** ۰/۲۷۲	اثر تعاملی CSR و اندازه بالا
کنتrol شده					
اثرات ثابت سال					
کنتrol شده					
اثرات ثابت صنعت					
بله					
واریانس مستحکم وایت					
۰.۰۵۵					
R2 تعديل شده					
۴,۳۱۹					
آماره F والد					
۰...۰۰۰					
احتمال آماره F والد					

** معنی‌داری در سطح ۹۵ درصد

منبع: محاسبات پژوهش

با توجه به نتایج جدول ۸، عامل تورم واریانس کمتر از ۱۰ است ($vif < 10$) و همبستگی قابل توجهی که بر نتایج پژوهش تاثیرگذار باشد، وجود ندارد. معنی‌داری آماره F فیشر نشان دهنده معنی‌داری کلی مدل ها در سطح ۹۹ درصد است. ضرایب آماره F والد نیز برای تمام مدل‌ها بیشتر از 0.05 است که نشان می‌دهد بین باقیمانده‌ها مشکل همسانی واریانس وجود ندارد و استفاده از روش حداقل مربعات معمولی برای برآورد مدل مناسب است. ضریب تعیین مدل‌ها نیز نشان می‌دهد مدل‌های پژوهش بیش از ۵ درصد تغییرات متغیر وابسته را تبیین می‌کنند. متغیر اثر تعاملی مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی و اندازه پایین و اندازه بالا هر دو دارای ضریب مثبت و به ترتیب برابر با 0.332 و 0.222 می‌باشند و از آن جایی که احتمال آماره t مربوط به هر دو متغیر، کمتر از 0.05 است، می‌توان چنین نتیجه گرفت که اندازه شرکت بر رابطه بین امتیاز مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی و سرعت تعديل اهرم تاثیر مثبت و معنی‌داری دارد و فرضیه سوم پژوهش پذیرفته می‌شود.

برای بررسی تاثیر عدم تقارن اطلاعاتی بر رابطه مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی و سرعت تعديل اهرم (فرضیه چهارم)، برای اندازه‌گیری عدم تقارن اطلاعاتی اردو معیار شکاف موثر و شکاف نسبی استفاده شده است. نتایج تخمین به صورت جداول ۹، ارائه شده است.

جدول ۹. نتایج تخمین مدل چهارم پژوهش

$Lev_{it} = \alpha_0 + \alpha_1(CSR_{it})(A_{it}^{below})(LevDev_{it}) + \alpha_2(CSR_{it})(A_{it}^{above})(LevDev_{it}) + \varepsilon_{it}$												متغیر
VIF		احتمال		t آماره		خطای استاندارد		ضریب				
ES	QS	ES	QS	ES	QS	ES	QS	ES	QS			
		.۰/۸۳	.۰/۸۱	-.۰/۲۰۶	-.۰/۲۳۵	.۰/۰۲۴	.۰/۰۲۴	-.۰/۰۰۵	-.۰/۰۰۶			عرض از میدا
۱/۲۴۶	۱/۲۶۹	.۰/۰۰	.۰/۰۰	۵/۴۰۴	۴/۷۵۴	.۰/۰۴۲	.۰/۰۵۶	**.۰/۲۲۷	**.۰/۲۶۵			اثر تعاملی CSR و شکاف پایین
۱/۰۳۹	۱/۰۳۸	.۰/۰۰	.۰/۰۰	۴/۶۵۵	۴/۷۵۰	.۰/۰۸۴	.۰/۰۶۵	**.۰/۳۹۱	**.۰/۳۱			اثر تعاملی CSR و شکاف بالا
				کنترل شده								اثرات ثابت سال
				کنترل شده								اثرات ثابت صنعت
				بله								واریانس مستحکم وایت
		.۰۰۵۸					.۰۰۵۴					R2 تبدیل شده
		۴.۸۵۲					۴.۳۳۴					آماره F والد
		.۰۰۰					.۰۰۰					احتمال آماره F والد

شکاف نسبی QS و شکاف موثر ES

** معنی داری در سطح ۹۵ درصد

منبع: محاسبات پژوهش

با توجه به نتایج جدول ۹، عامل تورم واریانس برای هر دو مدل کمتر از ۱۰ است ($vif < 10$) و همبستگی قابل توجهی که بر نتایج پژوهش تاثیرگذار باشد، وجود ندارد. معنی داری آماره f فیشر نشان دهنده معنی داری کلی مدل ها در سطح ۹۹ درصد است. ضرایب آماره F والد نیز برای هر دو بیشتر از ۰/۰۵ است و نشان می دهد بین باقیمانده ها مشکل همسانی واریانس وجود ندارد و استفاده از روش حداقل مربعات معمولی برای برآورد مدل مناسب است. ضریب تعیین مدل ها نیز نشان می دهد مدل های پژوهش بیش از ۵ درصد تغییرات متغیر وابسته را تبیین می کنند. متغیر اثر تعاملی مسئولیت پذیری اجتماعی شرکتی و شکاف پایین و شکاف بالا، هر دو دارای ضریب مثبت و به ترتیب برابر با ۰/۲۶۵ و ۰/۳۱ با این روش برای شکاف نسبی ۰/۲۲۷ و ۰/۳۹۱ برای شکاف موثر می باشند و از آن جا که احتمال آماره t مربوط به هر دو متغیر در هر دو مدل، کمتر از ۰/۰۵ است، می توان چنین نتیجه گرفت عدم تقارن اطلاعاتی قیمت سهام بر رابطه بین امتیاز مسئولیت پذیری اجتماعی شرکتی و سرعت تعدیل اهرم تاثیر مثبت و معنی داری دارد و فرضیه چهارم پژوهش پذیرفته می شود.

نتیجه گیری و بحث

هدف اصلی پژوهش حاضر بررسی تأثیر مسئولیت پذیری اجتماعی شرکتی بر سرعت تعديل اهرم می باشد. در این راستا اطلاعات ۸۵ شرکت پذیرفته شده در بورس اوراق بهادار تهران طی دوره زمانی ۱۳۹۷-۱۳۹۸ با استفاده از تحلیل رگرسیون چندگانه مبتنی بر داده های ترکیبی به روش حداقل مربعات معمولی، مورد بررسی قرار گرفت. نتایج آزمون فرضیه ها در جدول ۱۰ خلاصه شده است.

جدول ۱۰. خلاصه نتیجه آزمون فرضیه‌ها

نتیجه	شرح فرضیه	فرضیه
تایید	تأثیر مثبت مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی بر سرعت تعديل اهرم	۱
تایید	تأثیر مثبت اهرم بر رابطه مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی و سرعت تعديل اهرم	۲
تایید	تأثیر منفی اندازه بر رابطه مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی و سرعت تعديل اهرم	۳
تایید	تأثیر مثبت عدم تقارن اطلاعاتی بر رابطه مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی و سرعت تعديل اهرم	۴

منبع: آزمون‌های پژوهش

شواهد نظری و تجربی که در قسمت مبانی نظری به بحث گذارده شد، حاکی از نقش افشاری مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی بر کاهش اصطکاک‌های بازار و عدم تقارن اطلاعاتی است. از این رو انتظار می‌رود که مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی بر شکاف بین هزینه‌های تامین مالی داخلی و خارجی از طریق کاهش عدم تقارن اطلاعاتی و کاهش هزینه‌های نمایندگی و به طور کلی بر ساختار سرمایه تأثیر بگذارد. این انتظار بر اساس نظریه‌های متعددی نظریه علامت‌دهی، عدم تقارن اطلاعات و نظریه توازن پویا و برخی شواهد تجربی (مایرز، ۱۹۸۴؛ مایرز و ماجلوف، ۱۹۸۴؛ راس، ۱۹۷۷؛ نو، ۱۹۸۸؛ فلاتری و رنجان، ۲۰۰۶؛ استروبلاف، ۲۰۰۷؛ چن، ۲۰۰۱؛ انتونیویو، ۲۰۰۸؛ تیتمن و تسیپلیکو، ۲۰۰۷؛ هانگ و ریتر، ۲۰۰۹). طبق این نظریه‌ها و شواهد، شرکتهایی که هزینه معاملاتی (تامین مالی) بیشتری دارند با سرعت کمتری به سمت اهرم هدف خود حرکت می‌کنند، یا اصطلاحاً سرعت تعديل اهرم کمتری دارند. از طرفی شواهد تجربی مرتبط با مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی (نظریچنگ، ۲۰۱۹؛ زو و همکاران، ۲۰۱۹؛ هارمونی و همکاران، ۲۰۱۹؛ تاسکون، ۲۰۲۰) مؤید هزینه‌های معاملاتی کمتر در شرکتهایی با امتیاز مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی بیشتر است. استدلال فرضیه اول بر اساس این شواهد می‌باشد و آزمون فرضیه‌ها تأثیر مثبت مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی بر سرعت تعديل اهرم را در سطح خطای ۵ درصد و شرایط نمونه مورد بررسی، تایید نمود. هر چند این رابطه برای اولین بار بررسی شده است، ولی به طور غیرمستقیم مطابق با نظریه‌ها و مطالعات بیان شده می‌باشد.

طبق آزمون فرضیه دوم، در شرکتهای با اهرم بیشتر، تأثیر مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی بر سرعت تعديل اهرم بیشتر است. این نتیجه از عدم تقارن سرعت تعديل بر اساس سطح اهرم حمایت می‌کند و مطابق با مطالعاتی نظری بیون (۲۰۰۸)، کوانگ (۲۰۱۲)، موخرجی و وانگ (۲۰۱۳)، جانک (۲۰۲۰) و رامشه و همکاران (۱۳۹۵) است. طبق آزمون فرضیه سوم، در شرکتهای کوچک‌تر، تأثیر مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی بر سرعت تعديل اهرم بیشتر است. این نتیجه از عدم تقارن سرعت تعديل بر اساس اندازه حمایت می‌کند و مطابق با مطالعاتی نظری تاسکون (۲۰۲۰) است. در نهایت، طبق آزمون فرضیه چهارم، در شرکتهای با شکاف قیمتی بیشتر، تأثیر مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی بر سرعت تعديل اهرم بیشتر است. این نتیجه از عدم تقارن سرعت تعديل بر اساس عدم تقارن اطلاعاتی حمایت می‌کند و مطابق با مطالعاتی نظری چنگ (۲۰۱۹)، جین و همکاران (۲۰۲۰) و شیخ (۲۰۱۸) است.

با توجه به نتایج آزمون فرضیه‌ها، پیشنهادات کاربردی مبتنی بر یافته‌ها و پیشنهادات برای تحقیقات آتی به شرح زیر است:

۱- به تحلیل گران توصیه می شود به امتیاز مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکت به عنوان یکی از عوامل موثر بر تامین مالی توجه کنند. در این رابطه، شرکتهای اهرمی یا کوچک و یا با شکاف قیمتی بالاتر شایان توجه بیشتری است.

۲- به مدیران شرکت‌ها توصیه می شود، به توسعه و گزارش‌گری مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی توجه بیشتری داشته باشند و تأثیر عمل به مسئولیت‌های اجتماعی بر روش، محدودیت‌ها و انعطاف پذیری تامین مالی را جدی در نظر بگیرند.

۳- در تحقیقات آتی در خصوص اندازه‌گیری مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی از شاخص‌های دیگری نبیز استفاده شود و عوامل احتمالی دیگری که ممکن است بر رابطه مسئولیت‌پذیری اجتماعی شرکتی و سرعت تعديل اهرم تاثیرگذار باشد را مورد توجه قرار دهند.

ملاحظات اخلاقی

حامی مالی: مقاله حامی مالی ندارد.

مشارکت نویسندگان: تمام نویسندگان در آماده‌سازی مقاله مشارکت داشته‌اند.

تعارض منافع: بنا بر اظهار نویسندگان در این مقاله هیچ‌گونه تعارض منافعی وجود ندارد.

تعهد کپی‌رایت: طبق تعهد نویسندگان حق کپی‌رایت رعایت شده‌است.

References

- Aflatooni, Abbas. Nikbakht, Zahra. (2017), "Study of the effect of disclosure quality and quality of accruals on the speed of adjustment of capital structure", *Financial accounting knowledge*, Vol 15: 100-85. (In Persian)
- Antoniou, Antonios, Guney, Yilmaz, Paudyal, Krishna, 2008. The determinants of capital structure: capital market-oriented versus bank-oriented institutions. *J. Finance. Quant. Anal.* Vol 43: 59–92.
- Attig, N., Cleary, S., Ghoul, S. (2014). Corporate Legitimacy and Investment–Cash Flow Sensitivity". *J Bus Ethics*. DOI 10.1007/s10551-013-1693-3.
- Barclay, M.J. and Smith, C.W. Jr (1999), "The capital structure puzzle: another looks at the evidence" , *Journal of Applied Corporate Finance*, Vol. 12 (1): pp. 8-20.
- Bentley, K. A., T. C. Omer, and N. Y. Sharp. 2013. Business strategy, financial reporting irregularities, and audit effort. *Contemporary Accounting Research*, Vol 30 (2): 780–817.
- Byoun, S. 2008. How and when do firms adjust their capital structures toward targets? *Journal of Finance*, 63 (6): 3069-3096.
- Castro, P. Tascón Fernández, M. T. Amor-Tapia, B. Miguel, A. (2016), "Target leverage and speed of adjustment along the life cycle of European listed firms", *Business Research Quarterly*, Vol 19(3): pp. 188-205.
- Chang, Xin and Xu, Bin and Yang, Yung Chiang, Does Corporate Social Responsibility Facilitate Public Debt Financing? (January 15, 2020). Available at SSRN: <https://ssrn.com/abstract=3442970> or <http://dx.doi.org/10.2139/ssrn.3442970>.
- Chen, Joseph, Hong, Harrison, Stein, Jeremy C., 2001. Forecasting crashes: trading volume, past returns, and conditional skewness in stock prices. *J. Finance. Econ.* Vol 61: 345–381.
- Cho Seong Y., Lee Cheol & Pfeiffer Jr. Ray J. (2013). "Corporate social responsibility performance and information asymmetry". *Journal of Accounting and Public Policy*. Vol 32: 71-83
- Cuong, N. M. 2012. *Essays on Corporate Capital Structure and Cash Holdings*, University of Manchester.
- Devos, E. Rahman, S. Tsang, D. (2017), "Debt covenants and the speed of capital structure adjustment", *Journal of Corporate Finance*, Vol 45(August): pp. 1-18.
- Faulkender, M. Flannery, M.J. Hankins, K. Watson, S. Jason, M. (2012), "Cash flows and leverage adjustments", *J. Finance. Econ*, Vol 103: 632–646.
- Fitzgerald, J. and Ryan, J. (2019), "The impact of firm characteristics on speed of adjustment to target leverage: a UK study" , *Applied Economics*, Vol 51 (3): 315-327.
- Flannery, M.J. and Hankins, K.W. (2013), "Estimating dynamic panel models in corporate finance" , *Journal of Corporate Finance*, Vol 19: 1-19.
- Flannery, M.J., Rangan, K.P. (2006), "Partial adjustment toward target capital structures", *J. Finance. Econ*, Vol 79: 469–506.
- Frank, Murray Z., Goyal, Vidhan K., 2009. Capital structure decisions: which factors are reliably important? *Finance. Manag.* Vol 38: 1–37.
- Goldstein, R. Nengjiu, J. Leland, H. (2001), "An EBIT-based model of dynamic capital structure", *J. Bus*, Vol 74: 483–512.

- Hamrouni, A. Boussaada, R. Toumi, N. (2019) "Corporate social responsibility disclosure and debt financing", *Journal of Applied Accounting Research*, <https://doi.org/10.1108/JAAR-01-2018-0020>.
- Hovakimian, A. Li, G. (2011), "In search of conclusive evidence: how to test for adjustment to target capital structure", *J. Corp. Finance*, Vol 17: 33–44.
- Huang, R. Ritter, J.R. (2009), "Testing theories of capital structure and estimating the speed of adjustment" , *Journal of Financial and Quantitative Analysis*, Vol 44 (2): 237-271.
- Hung, Mingyi., Shi Jing & Wang Yonxian. (2013). "The Effect of Mandatory CSR Disclosure on Information Asymmetry: Evidence from a Quasi-Natural Experiment in China". <http://www.ssrn.com>.
- Jung, H. W. Yn, J. Zeng, Q. (2020), "Leverage Dynamics under Segmented Equity and Debt Markets", Available at SSRN: <https://ssrn.com/abstract=3528729>.
- Lanis, R., and G. Richardson. 2015. Is corporate social responsibility performance associated with tax avoidance? *Journal of Business Ethics*, Vol 127: 439–457. <http://dx.doi.org/10.1007/s10551-014-2052-8>
- Li, W. Wu, C. Xu, L. Tang, Q. (2017), "Bank connections and the speed of leverage adjustment: evidence from China's listed firms" , *Accounting & Finance*, Vol 57 (5): 1349-1381.
- Leary, Mark T., Roberts, Michael R., 2005. Do firms rebalance their capital structures? *J. Finance*. Vol 60: 2575–2619.
- Mukherjee, T. and Wang, W. (2013), "Capital structure deviation and speed of adjustment" , *Financial Review*, Vol. 48 (4): 597-615.
- Myers, Stewart C., 1984. The capital structure puzzle. *J. Finance*. Vol 39: 575–592.
- Myers, Stewart C., Majluf, Nicholas S., 1984. Corporate financing and investment decisions when firms have information that investors do not have. *J. Finance Econ.* Vol 13:187–221.
- Nazemi Ardakani, Mehdi. Zare, Amir Hossein (2015). "Study of the effect of corporate governance on the speed of capital structure adjustment using the generalized torque method", *Financial Management Perspective*, Volume 6, Number 3 (15):59-43. (In Persian)
- Noe, Thomas H., 1988. Capital structure and signaling game equilibria. *Rev. Finance Stud.* Vol 1: 331–355.
- Ramesh, Manijeh. Qarakhani, Mohsen (2018). "Leverage adjustment speed in Tehran Stock Exchange". *Financial Management Perspectives*, Vol 22: 113-134. (In Persian)
- Ross, Stephen A., 1977. The determination of financial structure: the incentive-signalling approach, *J. Econ.* Vol 8: 23–40.
- Oztekin, O. Flannery, M.J. (2012), "Institutional determinants of capital structure adjustment speeds", *J. Finance. Econ*, Vol 103: 88–112.
- Smith, D. J., Chen, J. & Anderson, H. D. 2015. The influence of firm financial position and industry characteristics on capital structure adjustment, *Accounting and Finance*, 55(4): 1135-1169.

- Strebulaev, Ilya A., 2007. Do tests of capital structure theory mean what they say? *J. Finance*. Vol 62: 1747–1787.
- Taebi Naqandari, Amir Hossein. Sadeghi, Massoud Taebi Naqandari, Ali. (2018), "The effect of entropy of financial statements on the speed of capital structure adjustment", *Accounting Knowledge*, Vol 34: 176-145. (In Persian)
- Titman, Sheridan, Wessels, Roberto, 1988. The determinants of capital structure choice. *J. Finance*. Vol 43: 1–19.
- Warr, Richard S., Elliott, William B., Koeter-Kant, Johanna, Oztekin, Ozde, 2012. Equity mispricing and leverage adjustment costs. *J. Finance. Quant. Anal.* Vol 47: 589–616.
- Samaniego-Medina, R. Pietro, F.D. (2019), "Rating and capital structure: How do the signs affect the speed of adjustment?" *J Int Financ Manage Account*. 2019; Vol 1:1–15.
- Sheikh, S. (2018). Corporate Social Responsibility and Firm Leverage: The Impact of Market Competition, *Research in International Business and Finance*, <https://doi.org/10.1016/j.ribaf.2018.11.002>.
- Tasc_on, M. T. Castro, P. Fern_andez-Cuesta, C. Casta~no, F.J. (2020), "Environmental transaction costs and speed of adjustment to target debt in European carbon emitters", *Journal of Cleaner Production*, Vol 256 (May): pp 1-10.
- Touil, M. Mamoghli, C. (2020)," Institutional environment and determinants of adjustment speed to the target capital structure in the MENA", *region, Borsa Istanbul Review*, <https://doi.org/10.1016/j.bir.2019.12.003>.
- Xu, H. Wu, J. Dao, M. (2019), Corporate social responsibility and trade credit, *Review of Quantitative Finance and Accounting*, <https://doi.org/10.1007/s11156-019-00829-0>.
- Zhou, Q., Tan, K. J. K., Faff, R., & Zhu, Y. (2016). Deviation from target capital structure, cost of equity and speed of adjustment. *Journal of Corporate Finance*, Vol 39: 99-120.

COPYRIGHTS



This license allows others to download the works and share them with others as long as they credit them, but they can't change them in any way or use them commercially.